



## RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de soja de primera 2022/23 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



### Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2022/23 del cultivo de soja de primera, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualaguay y Gualaguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

### Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en las últimas cinco campañas según cada zona (SIBER). Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la segunda semana del mes de noviembre del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de 75 U\$/ha para sur y oeste; y de 68 U\$/ha, para norte y este.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur - oeste y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona norte - este (SIBER).

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante noviembre de la Bolsa de Comercio de Rosario,

precio esperado a cosecha en dólares (matba.com.ar).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

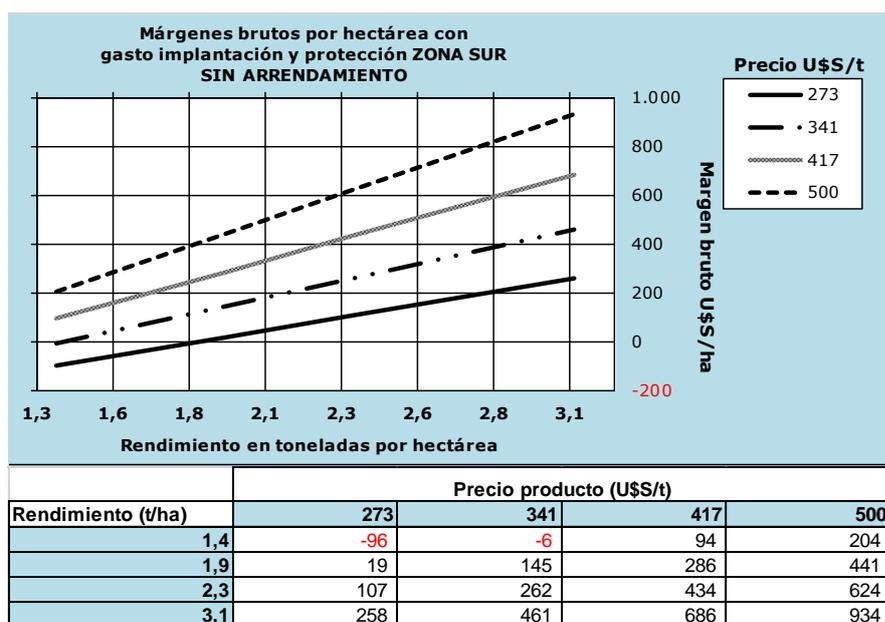
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

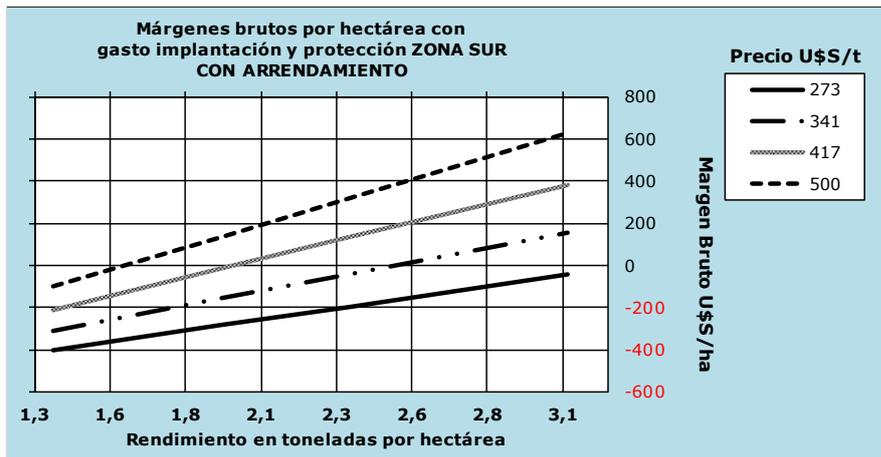
Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron cuatro precios (dos mayores y dos menores a la cotización vigente) y cuatro rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

## Resultados estimados para la campaña 2022/23

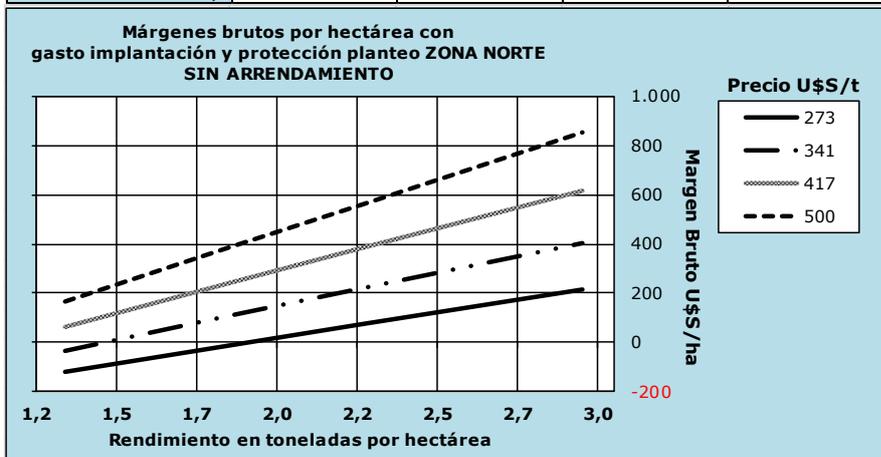
### Soja I

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,13		2,01	
Precio (P)	U\$/t	379		379	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	807		763	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	70		74	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	737		690	
Sub-Total Labores	U\$/ha	85		85	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	295		298	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	380		383	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	178		190	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha	6,01		6,01	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	75		68	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	303	0	190
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,33	2,21	1,34	1,89
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	461	764	457	647
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	276	-27	232	43
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	0,73	-0,07	0,61	0,11

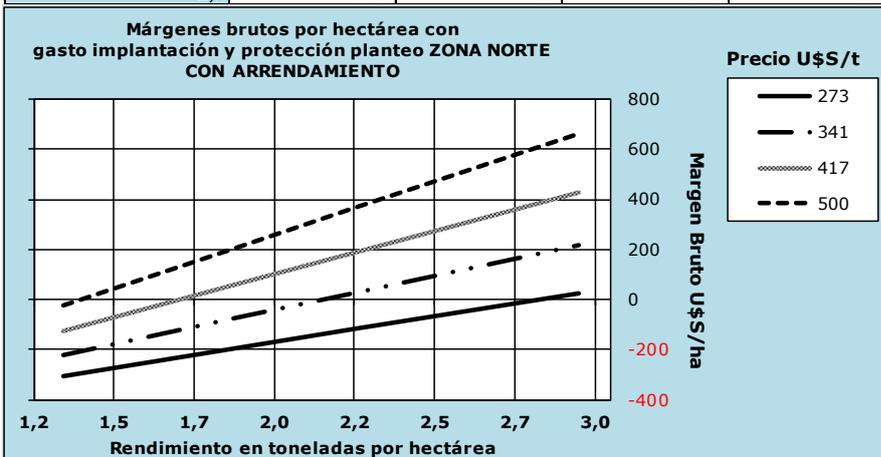




Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	273	341	417	500
1,4	-400	-309	-209	-99
1,9	-285	-158	-17	138
2,3	-196	-41	131	321
3,1	-45	158	383	631

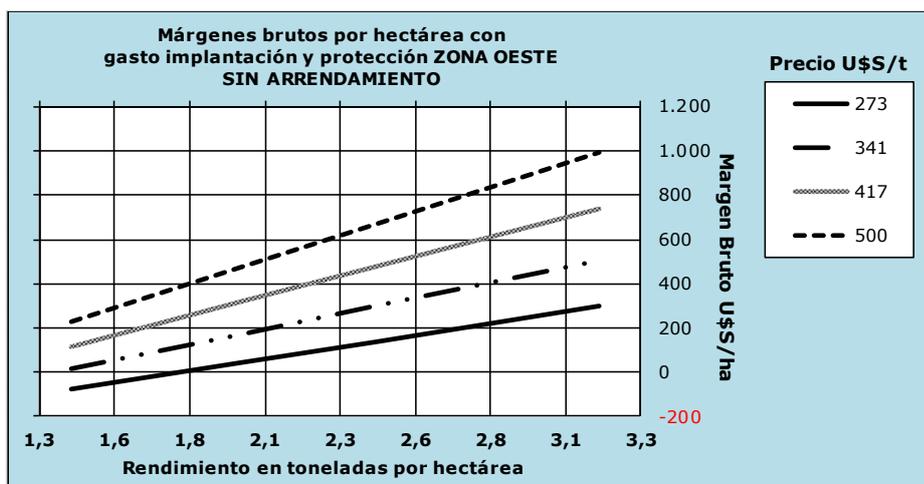


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	273	341	417	500
1,3	-118	-33	62	166
1,8	-10	110	243	390
2,2	73	219	382	561
2,9	213	405	619	853

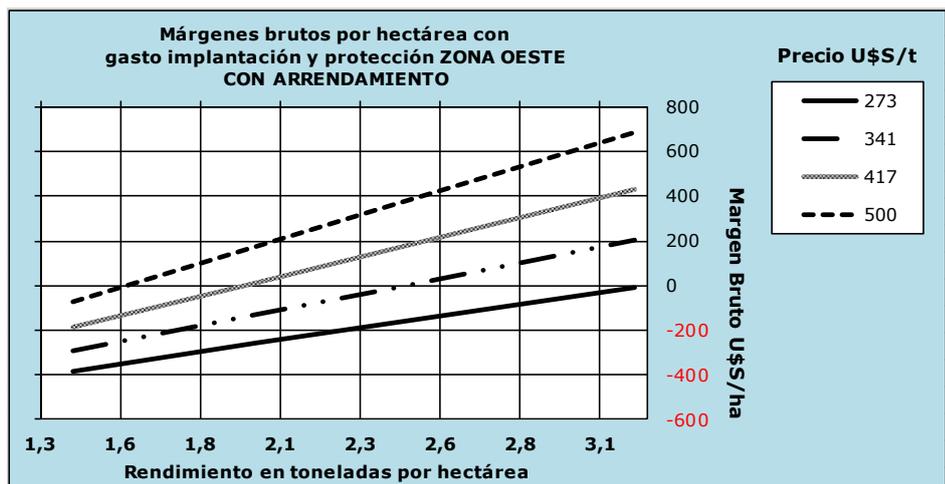


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	273	341	417	500
1,3	-308	-222	-127	-23
1,8	-200	-80	53	200
2,2	-117	30	193	372
2,9	24	216	429	664

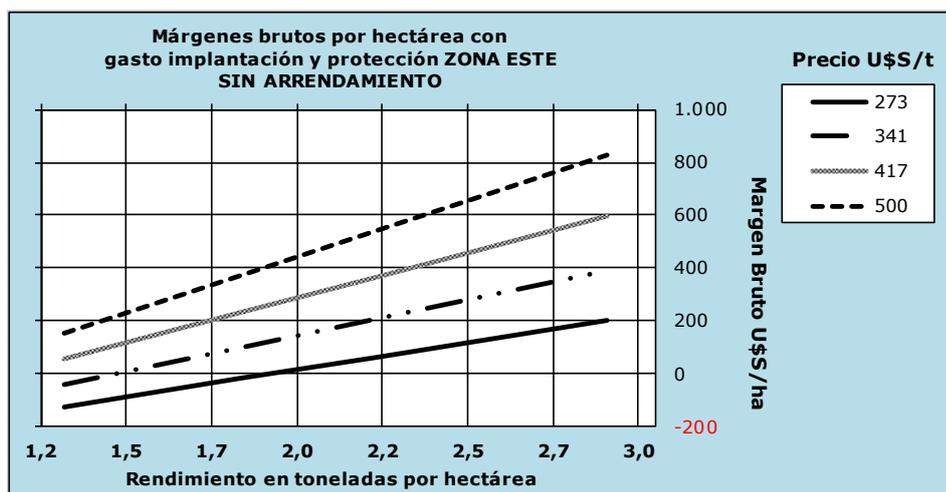
		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	<b>2,19</b>		<b>1,98</b>	
Precio (P)	U\$/t	<b>379</b>		<b>379</b>	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	<b>832</b>		<b>752</b>	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	<b>61</b>		<b>75</b>	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	<b>770</b>		<b>676</b>	
Sub-Total Labores	U\$/ha	<b>85</b>		<b>85</b>	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	<b>295</b>		<b>298</b>	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	<b>380</b>		<b>383</b>	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	<b>173</b>		<b>193</b>	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha	<b>6,01</b>		<b>6,01</b>	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	<b>75</b>		<b>68</b>	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	<b>0</b>	<b>303</b>	<b>0</b>	<b>190</b>
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	<b>1,31</b>	<b>2,18</b>	<b>1,34</b>	<b>1,90</b>
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	<b>461</b>	<b>764</b>	<b>457</b>	<b>647</b>
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	<b>309</b>	<b>6</b>	<b>219</b>	<b>30</b>
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	<b>0,81</b>	<b>0,02</b>	<b>0,57</b>	<b>0,08</b>



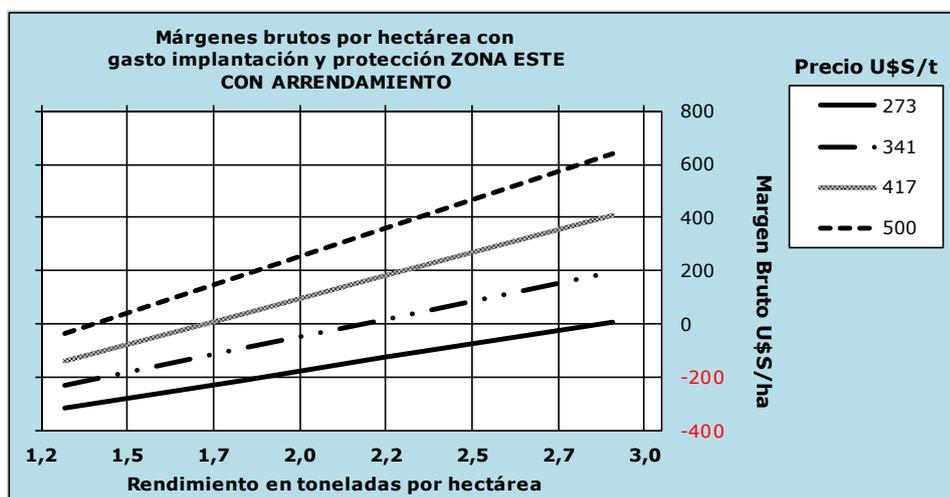
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	273	341	417	500
1,4	-80	13	117	230
2,0	42	173	318	478
2,4	136	296	473	669
3,2	296	505	737	993



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	273	341	417	500
1,4	-383	-290	-187	-73
2,0	-261	-130	15	175
2,4	-167	-7	170	365
3,2	-7	202	434	689



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	273	341	417	500
1,3	-125	-41	53	155
1,8	-19	99	230	374
2,2	61	206	366	543
2,9	199	388	598	829



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	273	341	417	500
1,3	-314	-230	-137	-34
1,8	-209	-91	40	185
2,2	-128	16	177	353
2,9	9	198	408	639

Para consultas envíenos un correo electrónico a [engler.patricia@inta.gob.ar](mailto:engler.patricia@inta.gob.ar) identificando en el asunto: boletín económico agrícola

**Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)**  
**Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)**