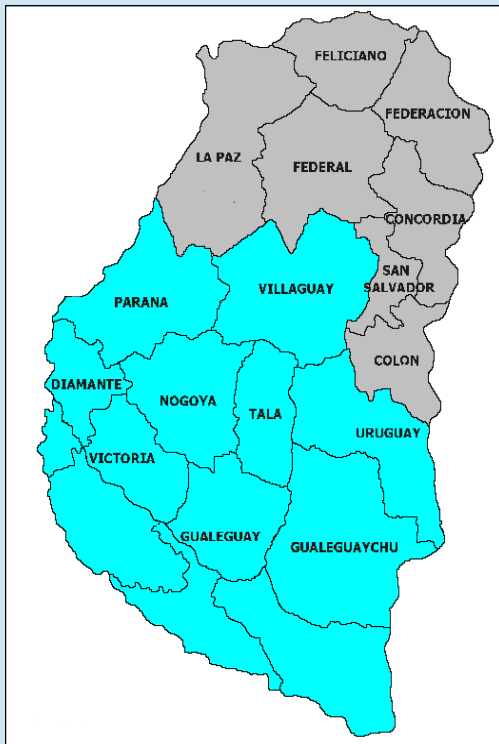


Abril de 2011

Año III – Nº 7

**RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS:  
Análisis post campaña: maíz y girasol 2010/2011  
Sin y con arrendamiento****Introducción**

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín económico que tiene como finalidad aportar información económica de los cultivos agrícolas, basada en datos sobre la tecnología aplicada por productores.

En este boletín se presenta un análisis post campaña maíz y girasol 2010-11, con datos de manejo, precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER. para dos zonas de la provincia:

Norte que comprende los departamentos de Federal, Feliciano, Federación, La Paz, San Salvador, Colón y Concordia; y

Sur que comprende los departamentos de Villaguay Paraná, Diamante, Victoria, Nogoyá, Tala, Uruguay, Gualeguay y Gualeguaychú.

**Supuestos considerados para los cálculos**

Se analizaron los planteos tecnológicos para maíz y girasol para la zona Norte y zona Sur, aportados por la red de colaboradores del proyecto SIBER de la BOLSACER.

Los rendimientos estimados para el cálculo económico son los promedios de la campaña 2010/11 relevados por el proyecto SIBER de la BOLSACER.

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) considerados en el cálculo del costos de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la época de siembra (entre agosto y octubre), y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor equivalente al 9% del ingreso bruto.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. En este caso se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 10 quintales de soja para la zona sur y de 8 quintales de soja para la zona norte. Se consideró un valor del quintal de soja promedio durante los meses del cultivo (octubre a marzo).

Se tomaron los precios del maíz y del girasol pizarra promedio desde el 15 de febrero al 15 de marzo, correspondiente al mercado de Rosario.

En ambas zonas se considera el transporte terrestre con las tarifas vigentes hasta el mes de marzo.

Teniendo en cuenta que las tarifas de transporte aumentaron a razón de un 30%, se analizan los resultados económicos considerando este incremento y con valores de la producción estimados para el mes de mayo.

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumo**, es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.
2. **Rendimiento de Indiferencia**, es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por hectárea, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.
3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.
4. **Retorno Directo por Peso Gastado**, es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

## Resultados

### Maíz

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	4,76		4,50	
Precio (P)	\$/t	769		769	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	3662		3462	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	590		700	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	3071		2762	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	1252		1105	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	263		245	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	293		277	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	1325	0	1060
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	2,14	4,41	2,00	3,92
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	1545	2870	1381	2441
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	1527	202	1380	320
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$/	1,22	0,16	1,25	0,29

### Aumento del costo de transporte y precio venta estimado a mayo de 2011

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	4,76		4,50	
Precio (P)	\$/t	755		755	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	3593		3397	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	670		831	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	2923		2565	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	1252		1105	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	263		245	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	287		272	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	1325	0	1060
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	2,26	4,65	2,17	4,25
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	1539	2864	1376	2436
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	1384	59	1189	129
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$/	1,11	0,05	1,08	0,12

### Girasol

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,20		1,70	
Precio (P)	\$/t	1500		1500	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	3300		2550	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	338		303	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	2962		2247	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	883		938	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	401		552	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	297		204	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	1325	0	1060
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	0,73	1,82	0,78	1,66
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	1180	2505	1142	2202
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	1782	457	1106	46
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$/	2,02	0,52	1,18	0,05

### Aumento del costo de transporte y precio venta estimado a mayo de 2011

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,20		1,70	
Precio (P)	\$/t	1430		1430	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	3146		2431	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	370		349	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	2777		2082	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	883		938	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	401		552	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	283		194	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	1325	0	1060
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	0,78	1,95	0,84	1,80
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	1166	2491	1132	2192
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	1610	285	949	-111
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$/	1,82	0,32	1,01	-0,12

Para consultas envíenos un correo electrónico a [pengler@parana.inta.gov.ar](mailto:pengler@parana.inta.gov.ar) o a [flaviogalizzi@bolsacer.org.ar](mailto:flaviogalizzi@bolsacer.org.ar) identificando en el asunto: boletín económico.

**Responsables técnicos: Ing. Agr. Gladys Eguía (Proyecto Siber – BOLSACER)**  
**Ing. Agr. MSc Patricia Engler (INTA EEA Paraná)**